

## Эффективная электронная коммерция в сфере здоровья, красоты и медицины

### Warehouse & Distribution



Med24 – это датская компания электронной коммерции, специализирующаяся на здоровье, красоте и медицине. Целью компании является предоставление клиентам отличного сервиса, предлагая низкие цены, быструю доставку и самый большой выбор продукции в Скандинавии. При росте на 400% за последние три года, а также наличии более 10.000 продуктов на складе, компания использует автоматизированные системы хранения от Kardex Remstar, чтобы гарантировать экономическую эффективность, скорость и удовлетворенность клиентов.

#### Очевидные преимущества

- Окупаемость инвестиций (ROI): 2 года
- Сокращение пространства для отбора: с 1.000 м<sup>2</sup> до 200 м<sup>2</sup>
- Сокращение времени комплектации заказов: 60% [с 100-120 линий / час до 250-300 линий / час]
- Необходимость меньшего количества персонала: 3-4 человека вместо 7-9 человек
- Быстрая подготовка новых сотрудников: полная скорость комплектования всего через 2-3 часа (по сравнению с 2-3 месяцами)

Дополнительная информация:  
[www.kardex-remstar.com](http://www.kardex-remstar.com)



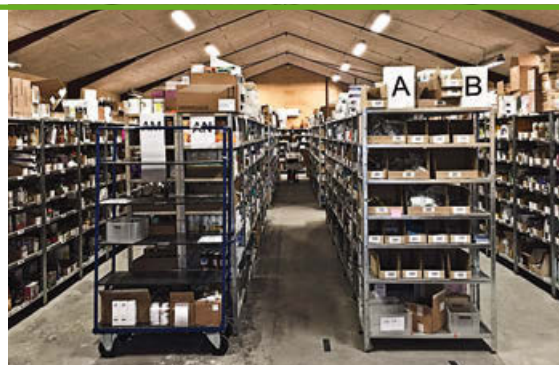
## 1 Клиент



Компания Med24 была основана в местечке Лёккен (Дания) в 2005 году. Компания электронной коммерции специализируется на продукции для здоровья и одобрена Датским агентством по лекарственным средствам. В компании работают 50 человек, включая ассистентов аптеки, диетологов и косметологов, которые предоставляют профессиональные консультации своим клиентам, а также 25 сотрудников, работающих на складе размером 1.200 м<sup>2</sup> и занимающихся обработкой заказов и поступающих товаров.

## 2 Постановка задачи

В течение типичного рабочего дня команда по отбору заказов Med24 обрабатывает около 4.500 строк заказов (около 1.500 заказов с 3 строками на заказ). Поскольку количество продукции неуклонно росло на 15 % в год и в конечном достигло более 10.000, склад в конце концов стал слишком маленьким, чтобы эффективно хранить, отбирать и упаковывать продукцию, имеющуюся в наличии. Компании необходимо было найти способы оптимизировать свое пространство, сохраняя производительность и сроки доставки. Чтобы сохранить свои лидирующие позиции, они начали искать решения для наилучшего использования своих квадратных метров.



## 3 Решение



Чтобы увеличить складскую мощность компании Med24, Kardex Remstar установил 6 систем Megamat RS 350. Три месяца спустя они установили еще 3 машины. «Для нас важна возможность расширения. Знание того, что мы можем добавлять машины постепенно, дает нам большую гибкость, поскольку мы продолжаем расти», - говорит Нильс Трехольт, владелец и директор Med24. Благодаря автоматизированной системе хранения Med24 оптимизировала свою площадь, сохранив 90% своей продукции (9.000 товаров) в зоне отбора размером 200 м<sup>2</sup>. Программное обеспечение для управления складом Power Pick Global с возможностью отбора по цветам позволило повысить эффективность, позволяя комплектовать до 50 заказов одновременно и сокращая время отбора на 60%. Простота использования также способствовала быстрой подготовке нового персонала, позволяя достигнуть полной скорости отбора после 2-3 часов работы (по сравнению с 2-3 месяцами). «Megamat RS 350 зарекомендовал себя как идеальное складское решение для нас. Отличное использование пространства и высокая эффективность сделали наш бизнес гораздо более конкурентоспособным», - заключает Нильс Трехольт.

## 4 Объем поставки

- 9 Megamat RS 350 (Ш x Г x В: 3.675 x 1.671 x 7.110 мм)
- Power Pick Global: программное обеспечение для управления складом от Kardex Remstar
- Отбор по цветам с использованием тележки



**Персональная информация для оптимизации вашей внутренней логистики:**

info.remstar.ru@kardex.com  
www.kardex-remstar.ru

